

## **Pressemitteilung**

*Prag – Berlin, 01.09.2022*

# Elvaston

### **ABRA Software findet mit Elvaston einen neuen Partner für weiteres Wachstum**

ABRA Software, eines der führenden tschechischen Softwareunternehmen, und Elvaston, eine auf den Markt für Unternehmenssoftware fokussierte Investmentfirma mit Sitz in Deutschland, schließen eine strategische Partnerschaft. Gemeinsam planen sie, das Wachstumspotenzial von ABRA Software zu fördern.

Jaroslav Rasa, Gründer von ABRA Software, sagt: "Unsere Geschichte begann vor sieben Jahren, als ich wusste, dass ABRA sich verändern musste. Ich rekrutierte Monika Vondrakova, eine Expertin für strategisches Branding, um mit mir zu arbeiten und sie in das Unternehmen zu holen. Wir entwickelten eine neue Vision und Strategie dafür, wo wir hinwollten und was wir erreichen mussten. Zusammen mit Martin Jirmann, dem CEO des Unternehmens, haben wir eine neue Vision und Strategie entwickelt. Es war eine unglaubliche Arbeit und Fahrt. Es hat sich gelohnt", kommentiert Jaroslav Rasa, der Gründer von ABRA Software, den Weg, der nach und nach Investoren zu ABRA geführt hat.

"Das Unternehmen wuchs, die Kaufangebote kamen ständig. Wir wollten uns nicht zur Ruhe setzen, also haben wir sie dankend abgelehnt", erklärt der erfahrene Unternehmer. Mit der Ankunft von Elvaston änderte sich die Situation. "Es war klar, dass wir die gleiche Sicht auf die Zukunft hatten und wir spürten, dass die Kombination Synergien für uns schaffen würde", fügt Rasa hinzu.

"Mit ABRA Software haben wir ein sehr erfolgreiches und dynamisches Softwareunternehmen mit Sitz in Prag erworben", sagt Dr. Oliver Thum, Managing Partner von Elvaston. "Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit, ABRA Software ist unsere erste Investition in dieser Region und wir freuen uns darauf, in der Tschechischen Republik noch viel mehr zu tun."

"Die neue Partnerschaft mit Elvaston wird unsere Produkte und Dienstleistungen weiter stärken und die Expansion unseres Geschäfts beschleunigen. Wir freuen uns sehr, einen erfahrenen Partner gewonnen zu haben, mit dem wir noch weiter vorankommen werden", sagt Martin Jirmann, CEO von ABRA Software.

ABRA Software und Elvaston Capital planen, auch durch weitere Akquisitionen zu expandieren. Es geht nicht darum, um jeden Preis mehr Umsatz zu machen, sondern die besten Unternehmen mit starken Führungskräften und Teams zu finden, die gemeinsam innovative Softwarelösungen evaluieren wollen.

**Über ABRA Software a.s.:**

ABRA entwickelt innovative und moderne Informationssysteme für Unternehmen aller Größen und Schwerpunkte. Zu den wichtigsten Kunden gehören Hama, Yves Rocher, Gutta, Saint Gobain, Prusa Research, ESET, Petrof, Twisto und andere. Das Unternehmen ist in der Tschechischen Republik, der Slowakei und der Schweiz tätig. Für weitere Informationen besuchen Sie [www.abra.eu](http://www.abra.eu)

**Über Elvaston:**

Elvaston ist eine Beteiligungsgesellschaft, die sich auf kleine bis mittelgroße Unternehmenssoftwarefirmen in Europa spezialisiert hat. Elvaston begleitet profitable Unternehmen in verschiedenen Segmenten der Unternehmenssoftware und konzentriert sich dabei sowohl auf organisches Wachstum als auch auf Buy & Build-Strategien. Für weitere Informationen besuchen Sie [www.elvaston.com](http://www.elvaston.com)